



Un'idea senza risorse
non sopravvive



Ha bisogno
di essere alimentata

Training *for* Early Stage

risorse per la tua impresa 

Percorso **formativo** per
l'incontro con gli **investitori**

Con il contributo e la partecipazione di
Unicredit Banca di Roma

Con il contributo tecnico dell'associazione
IBAN (Italian Business Angels Network)



- **Incoraggiare** l'incontro tra giovani imprenditori innovativi, Business Angel ed altre tipologie di investitori.
- **Promuovere** la cultura imprenditoriale nel territorio e l'avvio di imprese innovative aperte all'investimento dei Business Angel nel proprio capitale sociale.
- **Preparare** ad incontri di matching con potenziali investitori in capitale di rischio.
- **Individuare** gli elementi di una trattativa con un investitore informale e predisporre strumenti di presentazione dell'azienda.
- **Mettere a punto** l'*executive summary* e l'*elevator pitch*, una modalità sintetica ed efficace di presentazione delle imprese e delle idee di impresa, finalizzata alla richiesta di risorse all'investitore.

Promotori:



PROGRAMMA

Seminario propedeutico

Giornata di preparazione al training, curata da Incubatore Firenze in coordinamento con IBAN.

- Presentazione dei Business Angel e loro collocazione nella catena del valore del capitale di rischio.
- Dinamiche di incontro e definizione di accordo con un Business Angel.

Contributo di Unicredit Banca di Roma su internazionalizzazione ed apertura verso i mercati esteri.

Al termine del seminario saranno svolti colloqui con i candidati per l'ammissione al training, sulla base di motivazione, maturità dello sviluppo imprenditoriale, esigenze di fund rising.

Training

Prima giornata

- Contesto Italiano e rete IBAN.
- Come presentarsi ad un Business Angel.
- Come ricercare risorse finanziarie.
- Perché un Business Angel in azienda.
- Messa a punto dei progetti imprenditoriali.
- SWOT Analysis: analisi dei punti di forza, di debolezza, delle opportunità e delle minacce in un'impresa.
- Proprietà intellettuale e valorizzazione del patrimonio aziendale intangibile.

Seconda giornata

Esercitazione pratica della presentazione del progetto imprenditoriale.

Sono previste testimonianze e commenti di Business Angel operativi e SWOT Analysis dell'*elevator pitch*.

PARTECIPANTI

Possono presentare la propria candidatura start up e aspiranti imprenditori in settori innovativi e tecnologici.

Il **seminario** propedeutico è aperto a tutti i candidati. Parteciperanno al **training** fino a 15 imprenditori selezionati.

CANDIDATURE

La domanda di ammissione va presentata dal **2 luglio** al **3 settembre** compilando il form on line sul sito www.incubatorefirenze.org

SVOLGIMENTO

L'intervento formativo si realizzerà nella seconda metà di **settembre**.

INFORMAZIONI

Incubatore Firenze
www.incubatorefirenze.org
info@incubatorefirenze.it

Incubatore Universitario Fiorentino
www.unifi.it/CMpro-v-p-5977.html
csavri@unifi.it

Confindustria Firenze
www.confindustriafirenze.it
info@confindustriafirenze.it